KEYPOINT INTELLIGENCE

Транзакционные рынки

RISO КАК АЛЬТЕРНАТИВА

НЕЗАВИСИМЫЙ ЭКСПЕРТНЫЙ ОБЗОР

Январь 2024 г.

ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ 1
КЛЮЧЕВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ 2
АНАЛИЗ 3
Транзакционный рынок 3
Инвестиции в технологии RISO 5
Переход от черно-белого к цветному 7
Почему RISO? 8
Технические характеристики принтера RISO 10
РЕКОМЕНДАЦИИ 12
АВТОРЫ 13

ЦИФРЫ

Рисунок 1. Печатные и цифровые коммуникации 3
Рисунок 2. Типы производимых транзакционных документов 4
Рисунок 3. Образец печати RISO 7
Рисунок 4. RISO VALEZUS T2200 11
Рисунок 5. RISO ComColor GL9730 11

ВВЕДЕНИЕ

Одной из ключевых проблем, стоящих сегодня на рынке транзакционной печати, является растущий переход к электронным форматам, что, в свою очередь, привело к его медленному спаду. Тем не менее, транзакционная печать по-прежнему занимает значительную долю рынка, занимая половину объема рынка транзакционной коммуникации. Мы также наблюдаем, что активность консолидируется среди меньшего числа поставщиков транзакционных услуг, которые, в свою очередь, могут стремиться к росту бизнеса и расширению возможностей.

Транзакционный рынок включает в себя множество различных отраслей, таких как коммунальные услуги, здравоохранение, государственное управление, телекоммуникации, финансы и страхование — все они выдают миллиарды отчетов, готовых к отправке потребителям. Некоторые из этих пользователей транзакций все чаще продвигают свои безбумажные инициативы и пытаются убедить своих клиентов перейти на цифровые платежи. Тем не менее, печатные издания по-прежнему очень эффективны, актуальны и полезны, особенно когда речь идет об информировании людей с учётом их покупательских привычек, например, об инвестициях и прочим вторичных действиях, при этом одновременно побуждая их к основному конкретному действию, например — к оплате счета.

Растущая покупательская активность потребителей приводит к увеличению потребности в предложениях, что, в свою очередь, подливает масла в огонь транзакционного рынка. Возможности для этого рынка также возрастают во времена экономической нестабильности, поскольку некоторым потребителям может потребоваться получить более одного напоминания об оплате счетов. Дополнительные возможности заключаются в растущем спросе на персонализацию и сокращение тиражей, что перекликается с двойными преимуществами низкой совокупной стоимости владения и высокой производительностью, предоставляемыми решениями цифровой печати.

В этом информационном документе рассматривается технология струйной листовой печати RISO, а также ее преимущества и рынок её использования. Технология RISO процветает на рынке транзакционной печати, и клиенты очень довольны наблюдаемым ростом, несмотря на проблемы рынка в целом, о которых мы упоминали выше.

Исследование Keypoint Intelligence изучило мнение некоторых поставщиков транзакционных услуг о том, как использовать технологию RISO для достижения успеха на конкурентном рынке. Чтобы получить лучшее представление, мы взяли интервью у четырех клиентов RISO, расположенных в США, чтобы лучше понять их бизнес, то, как они используют технологию RISO в своей повседневной деятельности, а также причины их решения выбрать RISO.

КЛЮЧЕВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

- Рынок транзакционной печати консолидируется в рамках небольшого количества поставщиков услуг, которые, в свою очередь, растут и рассматривают печать как ключевой компонент своего бизнеса.

- Несмотря на переход к электронным форматам, печать по-прежнему активно и стратегически используется транзакционными пользователями, на долю которых приходится около половины объема транзакций.

- Малые тиражи и персонализация пользуются особым спросом, что играет решающую роль для струйных листовых принтеров для поставщиков услуг транзакционной печати и их клиентов.

- Струйная печать — лучший выбор из-за большей производительности, которая включает в себя беспрецедентное время безотказной работы и общее снижение затрат.

- Струйная печать на листовой бумаге используется поставщиками транзакционных услуг, и не только дополняет рулонную подачу, но, в некоторых случаях, является единственным выбором для производства печатные заявления.

- Партнерские отношения являются сильной и важной частью транзакционного обслуживания и критерии выбора провайдера, в то время как безопасность данных является самой большой угрозой и предметом беспокойства.

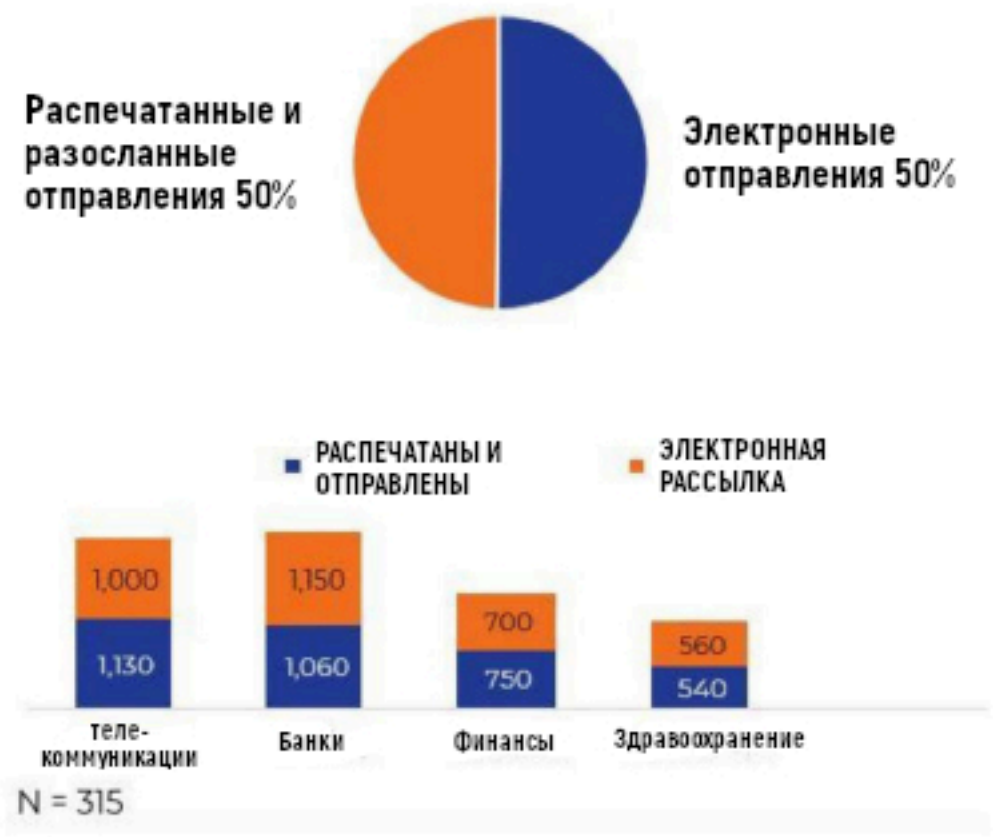
- Технология печати RISO и сам бренд RISO хорошо зарекомендовали себя в отрасли, и пользуется уважением среди транзакционных типографий, которые ценят передовую технологию и стратегическое партнерство, помогающее им развивать свой бизнес и расширять возможности.

АНАЛИЗ

Транзакционный рынок

Рынок транзакционной печати медленно сокращается из-за перехода к электронным форматам, тем не менее, он по-прежнему занимает сильную долю рынка (50/50).

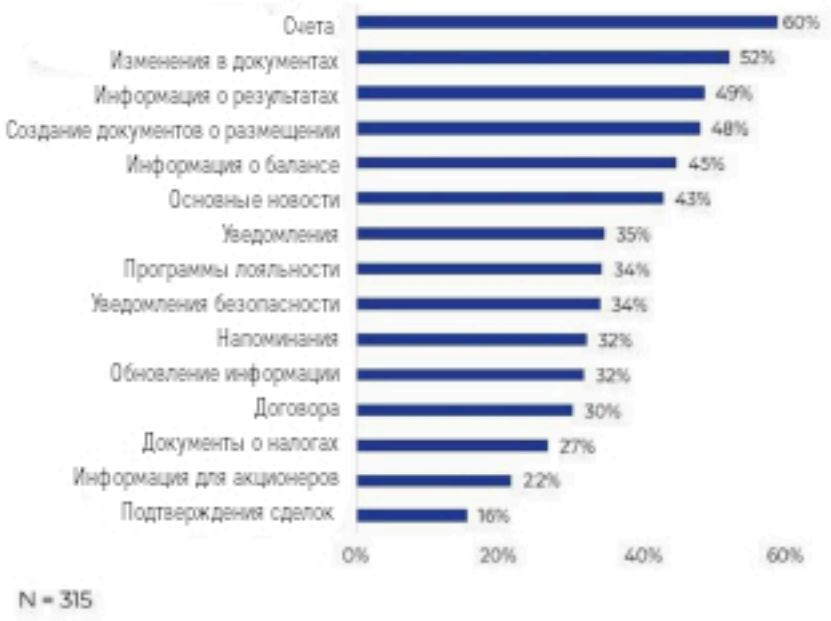
Рисунок 1. Объем печатных и цифровых коммуникаций



Источник: Исследование компании Keypoint Intelligence в области транзакционных коммуникаций за 2022 год.

Счета и счета-фактуры составляют три пятых объема на рынке транзакций, за которыми следуют сообщения об обновлениях счетов и изменениях в политике. Налоговые документы, доверенности и документы, связанные с акционерами, а также подтверждения сделок составляют меньшие объемы.

Рисунок 2. Типы производимых транзакционных документов



Источник: Исследование компании Keypoint Intelligence в области транзакционных коммуникаций за 2022 год.

Ожидается, что в течение следующих трех лет рынок транзакционной цифровой печати счетов и выписок сократится, при этом среднегодовой темп изменения прогнозируется на 5% по сравнению с 2019 годом до 2027 года в США и 7% в Западной Европе, в то время как сегмент транс-промо, как ожидается, останется стабильным и практически не изменится.

Ценность транс-промо

Для транзакционных пользователей транс-промо как приложение имеет большую ценность, поскольку оно дает возможность вводить рекламные сообщения в очень релевантный документ (например, счет или выписку), который обязательно будет прочитан, сохранен и перечитан.

В то же время маркетингу в целом может быть трудно найти правильное место, долю и баланс дополнительной информационной составляющей в транзакционном документе, основная цель которой состоит в информировании потребителей с учётом их покупательских привычек и истории покупок, а также одновременно в подталкивании их к конкретному действию, такому, как оплата счета.

Концепция транс-промо, которая объединяет транзакционную и рекламную корреспонденцию в одном документе, может быть очень эффективной, если ее правильно реализовать. Это не только предлагает значительный потенциал окупаемости инвестиций, но и обеспечивает покупателю экономию средств.

- Легче привлечь внимание потребителей, что должно способствовать достижению маркетинговых целей.
- Сокращение расходов на почтовую рассылку за счет объединения двух почтовых программ в одну.

Эта концепция объединения двух документов в один для достижения некоторых из описанных выше преимуществ также используется за пределами транс-промо — переход от «вложению» к «наложению».

Рынок транзакций консолидируется меньшим количеством поставщиков услуг транзакционной печати, которые демонстрируют рост, обусловленный государственным и корпоративным аутсорсингом (последнее связано с выходом на пенсию сотрудников типографий). Другие факторы роста включают в себя вывод новых предприятий из банкротств и привлечение недовольных клиентов из компаний, которые были приобретены или поглощены

Платежные привычки и безопасность

Рынок чеков сокращается; Двумя основными факторами сокращения использования чеков являются растущее предпочтение других, более простых способов оплаты, таких как онлайн-банкинг, и признание получателями платежей того, что люди не хотят получать оплату чеками.

Некоторая возможность все еще существует, поскольку платежи по чекам чаще всего используются предприятиями для оплаты торговых поставщиков, для разовых платежей и для уплаты налогов. Также существует спрос на чеки возврата денег, в частности, там, где поставщики услуг транзакционной печати в основном используют свои электрофотографические (тонерные) устройства, которые позволяют распознавать символы магнитными чернилами (MICR) для печати этих чеков.

Одним из объединяющих ответов на наш опрос было то, что все поставщики услуг транзакционной печати потребовали, чтобы RISO добавила MICR в свои струйные принтеры. Это позволит им перевести существующие объемы на струйную печать, что обеспечит повышение производительности и снижение эксплуатационных расходов. Защита данных — это вызов и серьезная проблема среди типографий транзакционной печати и их клиентов.

Те, кто предлагает лучшие меры безопасности, имеют возможность захватить больше клиентов.

Инвестиции в технологии RISO

В нашем опросе поставщиков услуг транзакционной печати респонденты назвали три основные причины перехода на RISO и струйную печать:

- Отказаться от предварительно напечатанных офсетных форм для снижения затрат (складские площади и отходы печати), тем самым обеспечивая большую гибкость и внесение изменений по требованию своих клиентов.
- Экономия затрат и повышение производительности (в основном скорости и времени безотказной работы) за счет переноса объемов печати с тонерных принтеров на струйную печать.

- Дополнение к струйным рулонным печатным машинам для коротких тиражей и работ, требующих смены лотка (для печати на различных типах носителей) с дополнительной экономией затрат на производственные площади за счет компактного принтера.

Еще одним соображением, возникшим в результате нашего исследования, было желание перенести объемы печати тонером и офсетные предварительно напечатанные формы на струйное оборудование, которое обеспечивает высокую производительность и низкие эксплуатационные расходы.

Вот краткое изложение некоторых ключевых выводов, лежащих в основе перехода на листовую струйную печать вместо рулонной подачи:

- Тандем листовых принтеров RISO (двойной механизм для двусторонней печати) обеспечивает высокую надёжность

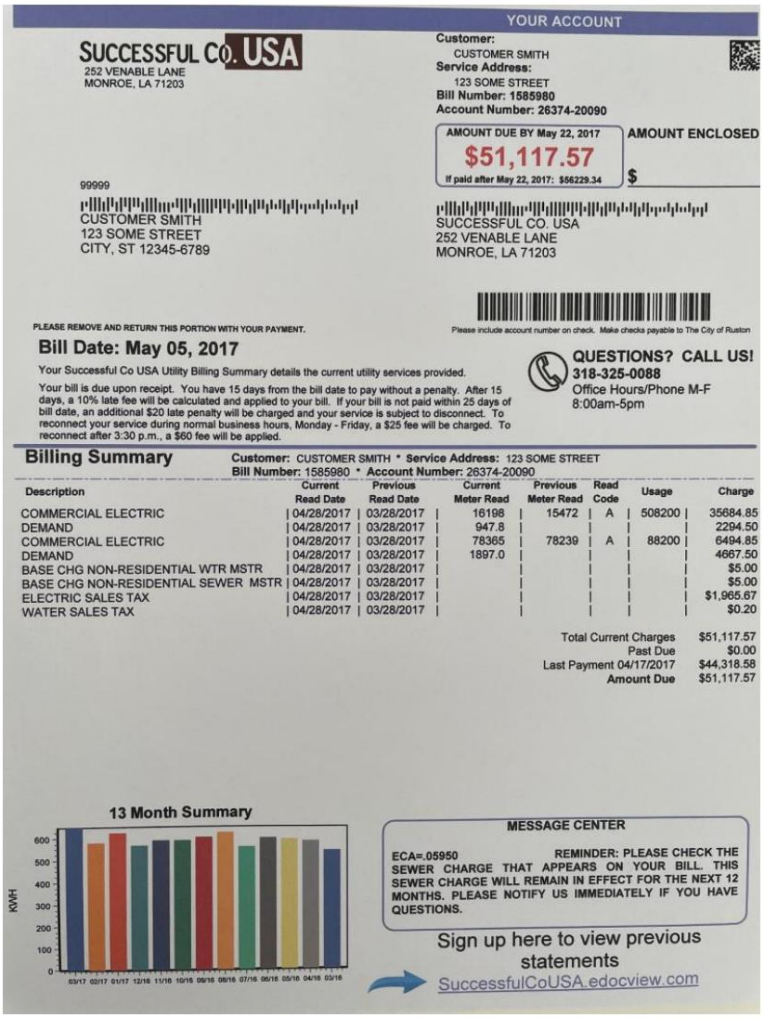
- Одному поставщику услуг транзакционной печати требовалась непрерывная работа их вставного финишного оборудования. Для этого используется тандем принтеров RISO, который обеспечивает более постоянную подачу в устройства для вставки по сравнению с принтером с рулонной подачей.
- Использование пигментных чернил на масляной основе в принтерах RISO помогает предотвратить скручивание листов, обеспечивающее плавное прохождение через устройства для вставки вложений. Кроме того принтеры RISO могут печатать на NCR (самокопирке) или на конвертах, что способствует большей универсальности.
- Постепенный переход при перемещении объемов печати с предварительно напечатанных офсетных форм и/или тонер-принтеров на листовые струйные принтеры: постепенная, пошаговая интеграция может минимизировать риски ошибок и сбоев, избегая при этом большого объёма инвестиций, распределяя их по времени в зависимости от возможностей производства.
- Инвестиции в рулонную подачу являются значительными с точки зрения затрат и требуют большой площади. Принтеры RISO предлагают преимущество экономичности и небольшой занимаемой площади.
- Принтеры с рулонной подачей не могут получать бумагу из разных лотков, когда задание требует использования разных типов бумаги.
- Повторная распечатка (отпечатки, поврежденные в устройствах вставки, которые требуют повторной печати), очень короткие тиражи, которые больше подходят для струйных устройств листовой печати RISO.
- Некоторые заявили, что рулонные принтеры слишком велики и требуют слишком много усилий при их эксплуатации, провоцируя регулярные нарушение существующего рабочего процесса, одновременно подтверждая, что производительность и совокупная стоимость владения с их принтерами RISO становятся гораздо более привлекательными (в зависимости от типов заданий и объемов печати, которые они производят).

Переход от черно-белого к цветному

Затраты при использовании цветной печати RISO в транзакционных приложениях очень низкие, так что покупателям печатной продукции рекомендуется переходить от черно-белой печати к цветной. При этом транзакционные пользователи повышают качество и эффективность своих документов. Иногда разница в стоимости цветной и чёрно-белой копии может составлять всего лишь доли копейки, как мы слышали от одного клиента RISO.

Хотя большинство объемов печати, выпускаемых опрошенными нами поставщиками услуг печати, представляют собой транзакционные приложения, они также производят некоторую часть прямой почтовой рассылки на своих RISO в зависимости от типа задания.

Рисунок 3. Образец печати RISO



YOUR ACCOUNT

SUCCESSFUL CO. USA
252 VENABLE LANE
MONROE, LA 71203

Customer:
CUSTOMER SMITH
Service Address:
123 SOME STREET
Bill Number: 1585980
Account Number: 26374-20090

AMOUNT DUE BY May 22, 2017
$51,117.57
If paid after May 22, 2017: $56229.34

AMOUNT ENCLOSED
$

99999
CUSTOMER SMITH
123 SOME STREET
CITY, ST 12345-6789

SUCCESSFUL CO. USA
252 VENABLE LANE
MONROE, LA 71203

PLEASE REMOVE AND RETURN THIS PORTION WITH YOUR PAYMENT.

Please include account number on check. Make checks payable to The City of Ruston

Bill Date: May 05, 2017

Your Successful Co USA Utility Billing Summary details the current utility services provided.

Your bill is due upon receipt. You have 15 days from the bill date to pay without a penalty. After 15 days, a 10% late fee will be calculated and applied to your bill. If your bill is not paid within 25 days of bill date, an additional $20 late penalty will be charged and your service is subject to disconnect. To reconnect your service during normal business hours, Monday - Friday, a $25 fee will be charged. To reconnect after 3:30 p.m., a $60 fee will be applied.

QUESTIONS? CALL US!
318-325-0088
Office Hours/Phone M-F
8:00am-5pm

Billing Summary

Customer: CUSTOMER SMITH * Service Address: 123 SOME STREET
Bill Number: 1585980 * Account Number: 26374-20090

Description	Current Read Date	Previous Read Date	Current Meter Read	Previous Meter Read	Read Code	Usage	Charge
COMMERCIAL ELECTRIC	04/28/2017	03/28/2017	16198	15472	A	508200	35684.85
DEMAND	04/28/2017	03/28/2017	947.8				2294.50
COMMERCIAL ELECTRIC	04/28/2017	03/28/2017	78365	78239	A	88200	6494.85
DEMAND	04/28/2017	03/28/2017	1897.0				4667.50
BASE CHG NON-RESIDENTIAL WTR MSTR	04/28/2017	03/28/2017					$5.00
BASE CHG NON-RESIDENTIAL SEWER MSTR	04/28/2017	03/28/2017					$5.00
ELECTRIC SALES TAX	04/28/2017	03/28/2017					$1,965.67
WATER SALES TAX	04/28/2017	03/28/2017					$0.20

Total Current Charges	$51,117.57
Past Due	$0.00
Last Payment 04/17/2017	$44,318.58
Amount Due	$51,117.57

13 Month Summary

KWH
600
500
400
300
200
100
0
03/17 02/17 01/17 12/16 11/16 10/16 09/16 08/16 07/16 06/16 05/16 04/16 03/16

MESSAGE CENTER

ECA=.05950 REMINDER: PLEASE CHECK THE SEWER CHARGE THAT APPEARS ON YOUR BILL. THIS SEWER CHARGE WILL REMAIN IN EFFECT FOR THE NEXT 12 MONTHS. PLEASE NOTIFY US IMMEDIATELY IF YOU HAVE QUESTIONS.

Sign up here to view previous statements
SuccessfulCoUSA.edocview.com

Почему RISO?

Респондентам было ясно, почему они инвестировали в технологию RISO, они упоминали на несравненную производительность (скорость с двойным механизмом для двусторонней печати и тандемом принтеров), основанную на выполняемых ими заданиях, привлекательную стоимость приобретения и компактность оборудования. Каждый из них подчеркнул, что прочное партнерство с RISO стало еще одним их преимуществом.

Большой интерес также вызвала возможность резервирования, достигаемая за счет наличия тандема принтеров RISO. Респонденты отметили, что наличие нескольких принтеров не обязательно приводит к увеличению необходимости в дополнительных операторах, что позволяет избежать дополнительных затрат. Низкое потребление электроэнергии аппаратами RISO по сравнению с. некоторыми конкурентами (при обычном напряжении 100–240 В и использовании модели VALEZUS T2200 потребляемая мощность составляет всего 1530 Вт). Эти факторы также были названы ключевым преимуществом.

Как компания, давно специализирующаяся на транзакционной индустрии, RISO обладает обширным опытом работы на рынке, что приносит пользу их клиентам; Фактически, одной сильных сторон RISO является сотрудничество с респондентами, заявляющими, что RISO прислушивается к их потребностям и работает над поиском решений, отвечающих их проблемам и/или возможностям.

По сравнению с тонерными принтерами время безотказной работы похоже на «день и ночь», как прокомментировал один поставщик транзакционных услуг, особенно если вы проводите периодические процедуры предварительного обслуживания. Кроме того, сокращение времени прогрева способствует более эффективному использованию принтера. Принтеры RISO обеспечивают простоту и бесперебойность работы благодаря меньшему количеству движущихся частей и минимальному ремонту поломок, что увеличивает время безотказной работы. Еще одним преимуществом является меньшее количество расходных материалов, что приводит к меньшему количеству отходов и, следовательно, более дружественно для окружающей среды. Добавьте к этому тот факт, что некоторые из этих транзакционных поставщиков видели гораздо меньше замятий бумаги, чем при использовании тонерных устройств. Было заявлено, что время безотказной работы принтеров было близко к 100%

Затраты на рабочую силу могут быть снижены, поскольку некоторые поставщики услуг транзакционной печати заявили, что для эксплуатации их парка тонера требуется больше операторов, чем для струйных принтеров RISO. Сервис является важным критерием любой покупки клиента; RISO позволяет клиенту проводить собственное обслуживание, если он того пожелает, что дает ему большую гибкость и увеличивает время безотказной работы.

Все поставщики услуг печати считают возможность измерения и отслеживания различных критериев на своих производственных площадках крайне важной. Будучи совместимым с JDF, RISO может облегчить отслеживание ключевых операционных областей, таких как пропускная способность, численность персонала, управление трудовыми ресурсами и т. д.

В сценариях, где RISO дополняет рулонную струйную печатную машину, респонденты указали, что качество и даже стоимость сопоставимы. В результате печать более коротких тиражей, а также повторная печать и пробные отпечатки на принтере RISO становятся простым и лёгким процессом.

Среди других примечательных открытий — универсальность, обеспечиваемая наличием разных лотков для бумаги для загрузки разных типов бумаги. Возможность смены лотка в процессе печати транзакционных материалов

повышает производительность и расширяет спектр заданий печати, которые поставщик услуг печати может предложить своим клиентам. Кроме того, респонденты упомянули

что принтеры RISO справляются с пиковыми объемами гораздо лучше, чем некоторые их конкуренты, работающие с форматными листами, что влияет на их способность соблюдать соглашения о высоком и предсказуемом уровне обслуживания клиентов (SLA)

И последнее, но не менее важное: стабильность цветопередачи этих принтеров остается очень хорошей даже при больших тиражах.

Технические характеристики принтера RISO

	РИЗО VALEZUS T2200	RISO ComColor GL9730
Исходная информация		
Принтер		
Технические характеристики		
Технология печати	Струйная система линейного типа	Струйная система линейного типа
Скорость устройства (Letter/A4, односторонняя)	Letter 160 листов/мин цветные / 160 листов/мин ч/б A4 165 листов/мин цветные / 165 листов/мин ч/б	Letter 160 листов/мин цветные / 160 листов/мин ч/б A4 164 листов/мин цветные / 164 листов/мин ч/б
Скорость устройства (Letter/A4, двусторонняя печать)	Letter 320 листов/мин цветные / 320 листов/мин ч/б A4 330 листов/мин цветные / 330 листов/мин ч/б	Letter 80 листов/мин цветные / 80 листов/мин ч/б A4 82 листов/мин цветные / 82 листов/мин ч/б режиме
Максимальное разрешение	600 x 600 точек на дюйм, черный; 300 x 600 т/д, цветное (высокое)	600 x 600 точек на дюйм, черный; 300 x 600 т/д, цветное (высокое)
Обычное разрешение	600 x 600 точек на дюйм, черный; Цветное разрешение 300 x 300 т/д (стандартное)	600 x 600 точек на дюйм, черный; Цветное разрешение 300 x 300 т/д (стандартное)
Цветовые возможности		
Тип чернил	Пигментные чернила на масляной основе	Пигментные чернила на масляной основе
Кол-во Цветов / Монохромный	Цветной	Цвет
Максимальное количество цветов	5	5
Подача Бумаги		
Стандартный источник(и) бумаги	Сдвоенный лоток, три внутренних лотка:	Один внешний лоток, три внутренних лотка:
Емкость бумаги	4000/4000/500/500/500 листов	1000/500/500/500 листов
Стандартная мин./макс. плотность носителя (внешние лотки)	от 46 до 210 г/м²	от 46 до 210 г/м²
Стандартная емкость бумаги	9500 листов	2500 листов
Кол-во лотков	5	4
Макс. количество листов подачи	9500 листов	5500 листов
Макс. стандартный размер листа	13 x 18-1/8 дюйма 330,2 мм × 460 мм	13–3/8 дюйма x 21–5/8 дюйма 340 мм × 550 мм
Самый маленький размер бумаги	5-13/16 дюймов x 8-1/4 дюйма 148 мм × 210 мм	3-9/16 дюймов x 5-27/32 дюйма 90 мм × 148 мм
Макс. размер печати (стандартный)	12-11/32 дюйма x 18-1/32 дюйма 314 мм × 458 мм	12-11/32 дюйма x 21-9/16 дюйма 314 мм × 548 мм
Подача и укладка бумаги		Устройство подачи большой емкости G10: (4000 листов размером от 3–9/16 x 5–27/32 дюйма (90 × 148 мм) до 13-3/8 x 18-5/16 дюймов (340 × 476 мм), от 46 до 210 г/м² Высота стопы листов 440 мм, 17-5/16″) Укладчик большой емкости G10: (4000 листов, от 3–9/16 x 5–27/32 дюйма (90 × 148 мм) до 13–3/8 x 18–1/8 дюйма (340 × 460 мм), от 46 до 210 г/м² Высота стопы листов 440 мм, 17-5/16″
Дополнительная информация		45-21/32 дюйма x 48-1/32 дюйма x 28-17/32 дюйма
Размеры (ВхШхГ)	56-7/8 дюймов x 187-19/32 дюйма x 29-17/32 дюйма 1445 мм × 4765 мм × 750 мм	725 мм × 1160 мм × 1220 мм
Потребляемая мощность	Макс. 2950 Вт При печати 1530 Вт или меньше	Макс. 1200 Вт При печати 490 Вт или меньше
Требования к электропитанию	100–240 В переменного тока, 12,0–6,0 А, 50–60 Гц	100–240 В переменного тока, 29,5–14,8 А, 50–60 Гц

Рис. 4. RISO VALEZUS T2200.



Рис. 5. RISO ComColor GL 9730.



РЕКОМЕНДАЦИИ

Рынок транзакционной печати, несмотря на его медленный спад, по-прежнему составляет около половины общего объема и предлагает типографиям множество возможностей для развития и роста. Кроме того, часто можно увидеть, что многие транзакционные типографии теперь предоставляют своим клиентам определенный уровень маркетинговых услуг, таких как транс-промо и прямая почтовая рассылка. В то время как объем транс-промо, как ожидается, останется на прежнем уровне, прогнозируется рост продаж оборудования для цифровой печати, что отражает растущий спрос на короткие тиражи и персонализацию.

Исторически сложилось так, что критерии покупки печатной продукции для покупателей основаны на трех обязательных требованиях: достойном качестве, оптимальной доставке и привлекательной стоимости. Поэтому наличие подходящего печатного оборудования и средств автоматизации в бизнесе имеет решающее значение для удовлетворения требований ваших клиентов. Струйные принтеры имеют хорошие возможности для достижения этих целей.

Но этого недостаточно; Что действительно отличает вашу компанию от конкурентов, так это прочные партнерские отношения, которые вам необходимо построить с поставщиками технологий и другими ключевыми игроками в цепочке создания стоимости/поставок. Выбор правильных партнеров имеет решающее значение для вашей уникальности и роста бизнеса.

Безопасность данных также представляет собой постоянную угрозу и вызывает беспокойство, поэтому крайне важно, чтобы пользователи и покупатели транзакционной продукции тщательно рассматривали и выбирали компании, которые могут предложить превосходную защиту данных.

Наконец, крайне важно, чтобы поставщики услуг печати внимательно прислушивались к своим клиентам, делали это активно и конструктивно, чтобы оперативно предлагать решения, которые могут решить существующие и будущие проблемы и предоставить все необходимые возможности для своих клиентов.

АВТОРЫ

German Sacristan
Директор

Герман Сакристан — директор группы Production Print & Media.
В обязанности Германа входит проведение исследований рынка, формирование отраслевых и технологических прогнозов, индивидуальные консультации и разработка аналитических материалов, редакционное содержание по технологиям, а также поддержка клиентов в области производственной цифровой печати.
Комментарии или вопросы?

Напишите нам если у вас есть какие-либо вопросы или комментарии.

Этот материал подготовлен специально для клиентов Keypoint Intelligence. Выраженные мнения представляют собой нашу интерпретацию и анализ информации, общедоступной или опубликованной ответственными лицами в рассматриваемых компаниях.
Мы считаем, что источники информации, на которых основан наш материал, надежны, и мы применили наше лучшее профессиональное суждение по отношению к полученным нами данным.